



CONFÉRENCE

DÉCISIONS EXTRÊMES

PRISE DE DÉCISION ET DISCERNEMENT
SOUS HAUTE INTENSITÉ





CONFÉRENCE

Décisions Extrêmes

Prise de décision et discernement sous haute intensité

L'environnement complexe et incertain dans lequel les entreprises et les organisations évoluent impose de faire des choix courageux, sans pour autant disposer de toutes les informations nécessaires pour garantir leur efficacité. Face à la complexité, une non-décision est souvent pire qu'une mauvaise décision. Cette capacité à décider, à faire des choix et à les assumer jusqu'à leur mise en œuvre est désormais une compétence indispensable pour les leaders d'aujourd'hui et de demain. Ils devront établir le bon équilibre entre vitesse de décision et qualité de décision, savoir trancher et assumer face aux dilemmes, fédérer les équipes autour de leur choix et générer de la confiance tout en sachant que leur décision sera analysée a posteriori, avec une multitude d'autres points de vue et d'autres informations, et par des personnes non-soumises au stress et à l'intensité du moment.



Laurent Combalbert vous plonge dans son univers fait d'incertitudes et de décisions extrêmes dont le but unique est la préservation de la vie. Par le décalage et le storytelling, il offre aux participants des outils et techniques opérationnels directement transposables au monde de l'entreprise.

LE CONFÉRENCIER



LAURENT COMBALBERT

Laurent Combalbert est négociateur professionnel et expert en gestion de crise et négociations complexes depuis 1998. Il est également entrepreneur, auteur et philanthrope. Diplômé de l'École Nationale Supérieure des Officiers de Police et de la National Academy du FBI, Laurent Combalbert a commencé sa carrière en tant que commandant des Sections de Protection et d'Intervention. Il a ensuite intégré le RAID, l'unité d'intervention de la Police Nationale et a participé à la création du métier de négociateur de crise. Après avoir passé plus de dix ans au sein des forces de police, il a décidé de s'engager dans le monde de l'entreprise, d'abord comme Directeur Associé au sein du groupe GEOS, puis comme co-fondateur d'ADN, l'Agence Des Négociateurs. Aujourd'hui, il est le fondateur de The Trusted Agency, dédiée au développement de la confiance des hommes et des organisations.



| Objectifs de la conférence

- ✦ **Présenter** les techniques acquises dans les unités spéciales et transposables à l'entreprise
- ✦ **Définir** les notions d'aptitudes à la prise de risque, du courage et de la persévérance, ainsi que de la confiance en soi
- ✦ **Reconnaître** et identifier les signaux pouvant conduire à des décisions erronées par effets de biais perceptifs.
- ✦ **Donner** aux participants les outils leur permettant de développer leurs aptitudes personnelles face aux prises de décisions.





THÈMES ABORDÉS

Prendre des décisions et faire preuve de discernement dans un environnement complexe.

Avoir confiance en soi et savoir être efficace en équipe.

Travailler sa capacité d'adaptation face aux nouvelles circonstances.

Analyser objectivement une situation pour prendre la décision la plus adaptée

Identifier et déjouer les mécanismes des biais perceptifs ou cognitifs.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Les participants sont plongés en immersion dans des situations réelles, issues de l'expérience et de la pratique de Laurent Combalbert. L'objectif est de les transposer, par la méthode du décalage, dans un univers autre que le leur pour permettre une appropriation optimale des enseignements. La conférence est adaptée à tous les publics de participants, quels que soient leurs niveaux de responsabilité, leurs fonctions ou leurs secteurs d'activité. Chacun pourra y trouver des outils directement transposables dans son activité professionnelle et dans sa vie personnelle.



PRÉPARATION & CONCEPTION

Chaque conférence de Laurent Combalbert fait l'objet d'une préparation en amont et d'une conception spécifique, dans le cadre d'un échange avec le conférencier avec l'appui d'une spécialiste de la conception pédagogique.

MODALITÉS FINANCIÈRES

Le coût de la conférence inclut la préparation et l'animation.

Les conférences de Laurent Combalbert contribuent à financer la Fondation de Sylvanie, destinée à la sensibilisation et l'éducation des enfants pour en faire des citoyens responsables et des leaders de demain.

Pour une conférence dont le nombre de participants est supérieur à 500 personnes, merci de nous consulter.





L'AGENCE

Bibliographie



Non merci, docteur
L. COMBALBERT,
S. FURTOS, M. MERY
DUNOD, 2020



Negotiator
L. COMBALBERT,
M. MERY
DUNOD, 2019



Dans la peau de deux négociateurs d'élite
M. MERY,
L. COMBALBERT
EYROLLES, 2017



Les 5 leviers de la confiance
L. COMBALBERT,
M. MERY
EYROLLES, 2016



Comment neutraliser les profils complexes
M. MERY,
L. COMBALBERT
EYROLLES, 2015



Devenez meilleur négociateur
L. COMBALBERT
ESF, 2015



L'AGENCE

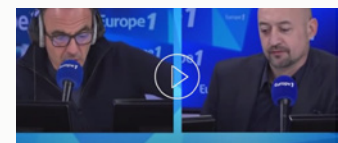
Médias



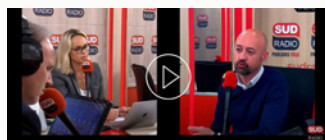
BRUT
6 CONSEILS D'UN EX-NÉGOCIATEUR DU RAID POUR RÉUSSIR UNE NÉGOCIATION



BEEMYDESK
NÉGOCIATION ÉTHIQUE ET RESPONSABLE : NÉGOCIER POUR UN MONDE MEILLEUR



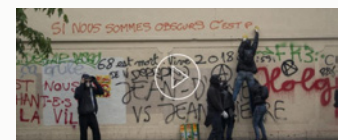
EUROPE 1
« IL N'Y A PAS BESOIN DE LÉGITIME DÉFENSE POUR TIRER SUR UN TERRORISTE »



SUD RADIO
« NEGOCIATOR – LA RÉFÉRENCE DE TOUTES LES NÉGOCIATIONS »



FRANCE 5
COMMENT « NÉGOCIER » AVEC VOS ENFANTS



FRANCE 2
« COMPLÉMENT D'ENQUÊTE »



