CONFÉRENCE

# LEADERSHIP
# SOUS HAUTE INTENSITÉ

LEADER D'EXCEPTION
EN ENVIRONNEMENT COMPLEXE

THETRUSTEDAGENCY.COM

CONFÉRENCE

# Leadership sous haute intensité

## Leader d'exception en environnement complexe

Dans un monde mouvant et incertain, les organisations se doivent d'être agiles. Pour être efficientes, les équipes qui les composent ont plus que jamais besoin d'être guidées par un leader capable de donner une vision, du sens, de la confiance, et d'asseoir sa légitimité et sa crédibilité sur son empathie et sur son assertivité.

Dans un contexte où le temps représente souvent une difficulté supplémentaire et où les objectifs doivent être atteints quelles que soient les contraintes opérationnelles, la performance de l'organisation passe par son agilité et son aptitude au polymorphisme. Développer son leadership dans un tel contexte est une compétence qui se travaille et qui permet aux équipes d'atteindre l'excellence. Les unités d'élite telles que les forces spéciales ou les groupes d'intervention spécialisés ont intègré depuis plusieurs années la nécessité d'être accompagnés par un leader d'exception.

*La conférence Leadership sous haute intensité s'inspire de l'expérience et de l'approche opérationnelle du conférencier. Elle s'adresse à toute personne évoluant dans des environnements stimulants et exigeants.*

LE CONFÉRENCIER

### LAURENT COMBALBERT

Laurent Combalbert est négociateur professionnel et expert en gestion de crise et négociations complexes depuis 1998. Il est également entrepreneur, auteur de plus de 25 ouvrages et philanthrope. Ancien officier-négociateur au sein du RAID, diplômé de la National Academy du FBI, Laurent Combalbert est régulièrement cité par la presse internationale comme faisant partie des meilleurs négociateurs au monde. En 2008, il crée le référentiel de négociation complexe PACIFICAT® publié dans l'ouvrage de référence Negociator, traduit en anglais en 2021. Il préside aujourd'hui l'agence TTA et intervient avec son équipe d'expert auprès de tous types d'organisations en tant que conférencier, conseiller ou formateur. Il enseigne notamment la Négociation Complexe à HEC Paris.

## Objectifs de la conférence

1. **Faire la différence** entre leadership et charisme
2. **Identifier les leviers** de la performance du leader
3. **Découvrir les outils du leadership :** écoute active, empathie, prise de décision, sens des responsabilités, courage managérial, gestion du temps
4. **Intégrer les notions de courage :** audace et prise de risque dans l'incertitude
5. **Avoir un comportement adapté** face aux situations exigeant du leadership
6. **Optimiser son leadership** et son charisme par l'entrainement et la préparation

## THÈMES ABORDÉS

EXEMPLE

- Les compétences clés du leader
- Pouvoir et leadership
- Légitimité et crédibilité du leader
- Communication interpersonnelle et maîtrise émotionnelle
- Prise de décision : faire des choix face aux enjeux
- L'importance du débriefing

## Modalités pédagogiques

Les participants sont plongés dans des situations réelles, issues de l'expérience et de la pratique de Laurent Combalbert. L'objectif est de les transposer, par la méthode du décalage, dans un univers autre que le leur pour permettre une appropriation optimale des enseignements. La conférence est adaptée à tous les publics de participants, quels que soient leurs niveaux de responsabilité, leurs fonctions ou leurs secteurs d'activité. Chacun pourra y trouver des outils directement transposables dans son activité professionnelle et dans sa vie personnelle.

**PRÉPARATION & CONCEPTION**

*Chaque conférence de Laurent Combalbert fait l'objet d'une préparation en amont et d'une conception spécifique, dans le cadre d'un échange avec le conférencier et avec l'appui d'une spécialiste de la conception pédagogique.*

## Modalités financières

Le coût de la conférence inclut la préparation et l'animation.

Les conférences de Laurent Combalbert contribuent à financer la Fondation de Sylvanie, destinée à la sensibilisation et l'éducation des enfants pour en faire des citoyens responsables et des leaders de demain.

*Pour une conférence dont le nombre de participants est supérieur à 500 personnes, merci de nous consulter.*

L'AGENCE

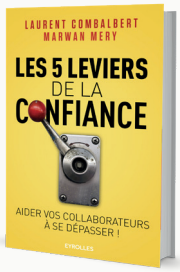
# Bibliographie

## NÉGO

CALMANN-LEVY, 2021

**NOUVEAUTÉ**

**« Prix Sang pour Sang Polar 2021 »**




## LES 5 LEVIERS DE LA CONFIANCE

EYROLLES, 2016

**« Prix du livre Qualité Performance »**
décerné par le MEDEF

## NEGOCIATOR

DUNOD, 2019

**« Prix de l'académie des Sciences Commerciales 2020 »**

## NON MERCI, DOCTEUR

DUNOD, 2020

## DANS LA PEAU DE DEUX NÉGOCIATEURS D'ÉLITE

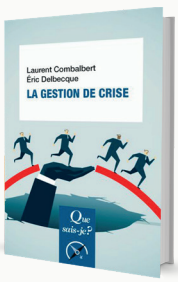
EYROLLES, 2017

## COMMENT NEUTRALISER LES PROFILS COMPLEXES

EYROLLES, 2015

## DEVENEZ MEILLEUR NÉGOCIATEUR QUE VOS ENFANTS

ESF, 2015




## LA GESTION DE CRISE

QUE SAIS-JE, 2018

L'AGENCE

# Médias

## I PRESSE & RADIO

L'EXPRESS

**LAURENT COMBALBERT, NÉGOCIATEUR DE CHOC**

LE PARISIEN

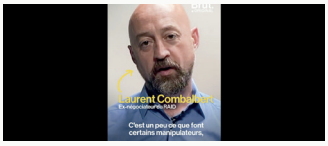
**LA DEUXIÈME VIE D'UN ANCIEN DU RAID : «DÉSORMAIS, JE VEUX INSPIRER ET TRANSMETTRE»**

EUROPE 1

**LE PORTRAIT INATTENDU DE... LAURENT COMBALBERT**

ANEWS

**« NÉGO » PAR LAURENT COMBALBERT – SECURITY BOOK**




BRUT

**6 CONSEILS D'UN EX-NÉGOCIATEUR DU RAID POUR RÉUSSIR UNE NÉGOCIATION**

EUROPE 1

**LES CONFIDENCES DE LAURENT COMBALBERT, ANCIEN NÉGOCIATEUR DU RAID**

SUD RADIO

**« NEGOCIATOR – LA RÉFÉRENCE DE TOUTES LES NÉGOCIATIONS »**

EUROPE 1

**QUAND LAURENT COMBALBERT EXPLIQUE LES MÉCANISMES DERRIÈRE LA NÉGOCIATION**

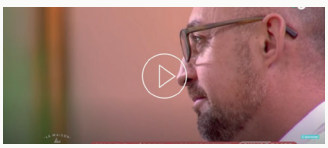
EUROPE 1

**« IL N'Y A PAS BESOIN DE LÉGITIME DÉFENSE POUR TIRER SUR UN TERRORISTE »**

## I TÉLÉVISION

28 MINUTES - ARTE

**RAID : LE NÉGOCIATEUR / TUNISIE : UNE DÉMOCRATIE IMPOSSIBLE ?**



FRANCE 5

**COMMENT « NÉGOCIER » AVEC VOS ENFANTS**

FRANCE 2

**« COMPLÉMENT D'ENQUÊTE »**

POUR ALLER PLUS LOIN
RENDEZ-VOUS SUR

MASTERCLASSDECONFIANCE.COM

THETRUSTEDAGENCY.COM